

城市故事合作

一間店，一個故事，一件作品。

我們不是把一幅畫借進空間，
而是替你的店，留下一個真正屬於自己的故事。



留下店的故事

把主理人、品牌或一段重要回憶，變成真正屬於空間的作品。

讓顧客記住你

作品成為一個可以被問起、被分享，也更容易被記住的理由。

讓新的故事開始

當顧客產生共鳴，這個空間也可能成為下一件訂製作品的起點。

不是把美術館搬進城市，
而是把城市裡值得留下的故事，一件一件留下來。

店家可以得到什麼？

不是多一件裝飾，而是多一個屬於自己的品牌故事。

一件真正屬於這間店的作品

紀意先理解你的店：為什麼開始、誰很重要、哪一段日常最值得留下。

再把這段故事轉化成作品，讓它長期留在故事發生的地方。

「顧客看到的，不只是一幅畫，
而是這間店為什麼值得被記住。」



合作店家得到的 4 件事

01

專屬作品

從店家的故事出發，不是借掛，
也不是制式裝飾。

02

品牌內容

作品、故事與拍攝素材，都能成
為店家自己的內容。

03

顧客記憶

當顧客問起作品，店家有一個自
然又真實的故事可以分享。

04

共享成果

若新的訂製合作從這個空間開始
，依合作約定提供相應回饋。

店家不需要把空間變成銷售現場。

當顧客對作品感興趣，分享它背後的故事、介紹紀意，並讓有需求的人知道可以怎麼開始，就能自然地把興趣延續下去。

怎麼合作？

從故事出發，再回到你的空間。

我們把合作拆成 5 個簡單步驟。店家負責讓故事被看見，紀意負責把後面的訂製流程接起來。

01 聊一聊你的店

主理人、品牌起點、重要的人、物件與日常。

02 找到最值得留下的故事

可以是一張照片、一段回憶、一個人，或一件一直留著的東西。

03 紀意提出作品方向

把故事轉成畫面，並一起確認尺寸、風格與展示位置。

04 完成作品，回到空間

作品完成後，進入故事真正發生的地方。

05 讓新的故事從這裡開始

店家自然分享與介紹；有訂製需求的人進入專屬合作入口。



當顧客真的想做一件自己的作品

店家協助把這份興趣帶到紀意；後續的了解需求、報價、設計、製作與交付，由紀意接手。若合作形成交易，則依雙方合作方式回饋店家。

雙方怎麼配合？

各自做擅長的事，讓合作自然發生。

紀意負責

- 理解並整理店家的故事
- 提出作品方向並完成製作
- 準備簡潔的故事牌／合作入口
- 承接顧客後續諮詢、報價與交付
- 依來源確認合作成果與回饋

合作空間負責

- 提供店家故事、照片或重要素材
- 提供適合的作品展示位置
- 當顧客感興趣時，分享作品與故事
- 適時介紹紀意與訂製方式
- 配合簡單拍攝或社群分享

合作的核心很簡單：

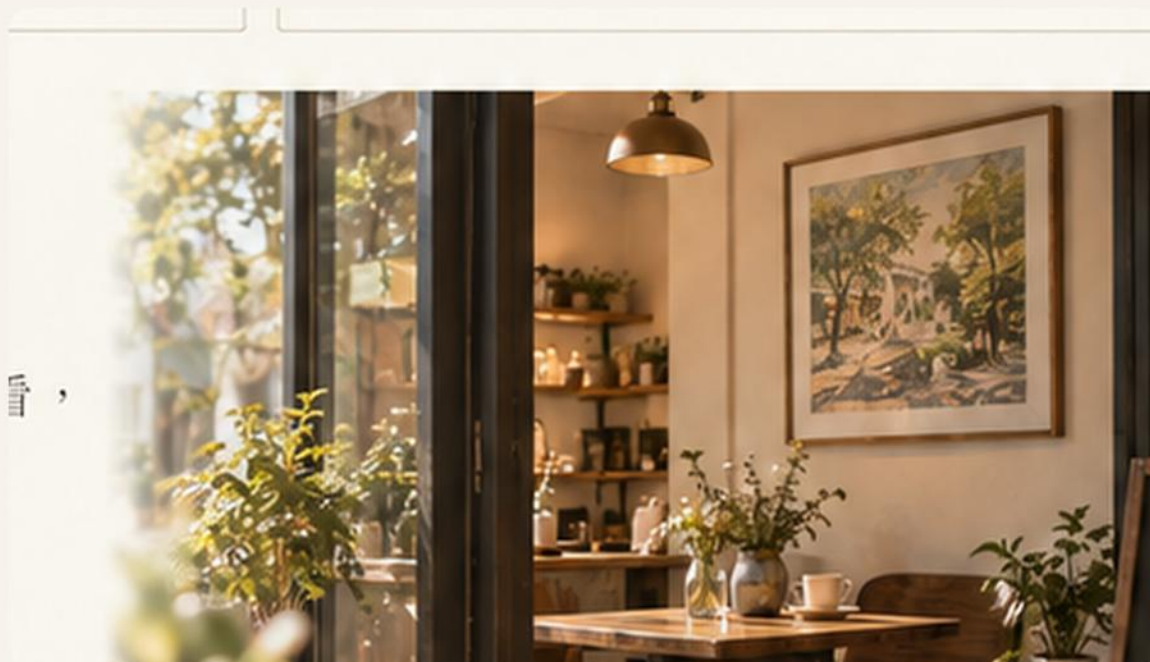
紀意把故事做成作品；店家讓更多人遇見這個故事。

當新的訂製從這裡開始，彼此一起分享成果。

先從簡單開始

你只需要先提供：

1. 一張空間照片
2. 店家／品牌簡介
3. 一個你想留下的故事
4. 希望開始合作的時間



如果你的店也有一段值得被留下的故事，歡迎和紀意聊聊。

jiyitaiwan@gmail.com • jiyiart.com